



SELBSTCHECK ZUR VORBEREITUNG AUF EINE KOOPERATION

Wenn wir uns mit diesen Fragen auseinandersetzen, **bevor** wir in eine Kooperationsverhandlung oder ein Gespräch über Zusammenarbeit einsteigen, steigt die Wahrscheinlichkeit ganz erheblich, dass sie für uns erfolgreich wird.

erheblich, dass sie für uns erfolgreich wird.
1) WARUM möchte ich diese Kooperation eingehen?
⇒ Welche Beweggründe habe ich, die Kooperation einzugehen?
⇒Was sind meine Interessen dahinter?
⇒Was kann und bin ich bereit, beizutragen?
⇒ Welchen Nutzen kann ich bieten?



2) WIE muss die Kooperation ablaufen, damit ich mich dabei wohlfühle?

⇒ Wie muss die Zusammenarbeit aussehen, damit ich mich wohl fühle?
⇒Was sind meine grundsätzlichen Werte?
⇒Was gehört zu meinem grundsätzlichen Selbstverständnis?
⇒ Welche Bedürfnisse habe ich, was die Vorgehensweise, die Kommunikation und den Umgang miteinander angeht?
⇒Was kann bin ich bereit zu tolerieren?



3) WAS soll dabei idealerweise für mich herauskommen? ⇒ Was sind meine Ziele?

⇒ Was sind meine Minimal- und meine Maximalziele?

⇒ Was muss passieren, damit ich die Kooperation als erfolgreich betrachte?

⇒ Welche Erwartungen habe ich an die anderen Kooperationspartner?