

SELBSTCHECK ZUR VORBEREITUNG AUF EINE KOOPERATION

Wenn Sie sich mit diesen Fragen auseinandersetzen, **bevor** Sie in eine Kooperationsverhandlung oder ein Gespräch über Zusammenarbeit einsteigen, steigt die Wahrscheinlichkeit ganz erheblich, dass diese für Sie erfolgreich wird.

1) **WARUM** möchte ich diese Kooperation eingehen?

⇒ Welche Beweggründe habe ich, die Kooperation einzugehen?

⇒ Was sind meine Interessen dahinter?

⇒ Was kann und bin ich bereit, beizutragen?

⇒ Welchen Nutzen kann ich bieten?

2) WIE muss die Kooperation ablaufen, damit ich mich dabei wohlfühle?

⇒ Wie muss die Zusammenarbeit aussehen, damit ich mich wohl fühle?

⇒ Was sind meine grundsätzlichen Werte?

⇒ Was gehört zu meinem grundsätzlichen Selbstverständnis?

⇒ Welche Bedürfnisse habe ich, was die Vorgehensweise, die Kommunikation und den Umgang miteinander angeht?

⇒ Was kann / bin ich bereit zu tolerieren?

3) WAS soll dabei idealerweise für mich herauskommen?

⇒ Was sind meine Ziele?

⇒ Was sind meine Minimal- und Maximalziele?

⇒ Was muss passieren, damit ich die Kooperation als erfolgreich betrachte?

⇒ Welche Erwartungen habe ich an die anderen Kooperationspartner?

Sind in Ihrem Unternehmen mehrere Personen/Bereiche an dieser Kooperation beteiligt, ist es sinnvoll, die Antworten in einem Workshop zusammenzutragen.

Idealerweise laden Sie Ihren Kooperationspartner dazu ein, diese Fragen ebenfalls zu beantworten. Das Austauschen der Ergebnisse ist ein wesentlicher Invest in die gemeinsame Vertrauensbasis.

Gerne stehe ich Ihnen als Moderatorin zur Verfügung.